

NYT OM E-READERS

Samsung-tablet i abonnement

Samsungs svar på Ipad, Galaxy Tab, lanceres nu herhjemme i Telias butikker med tre forskellige abonnementer specielt tilpasset tablet-brugere, oplyser Telia.

Med 49 kr. i udbetaling og 249 kr. i oprettelse af abonnement kan man erhverve den nye Galaxy Tab. Mindsteprisen for 6 mdr. bliver på i alt 6291 kr. Kontantprisen for Samsung Galaxy Tab uden abonnement er 6799 kr. -fod

Livsstilsmagasiner klar på Ipad

Mobiltelefonbladet Mobil, Zoom om foto, Gear om gadgets og Iphone Magasinet kan nu læses på Ipad og downloades fra Apples App store. Redaktør af bladene Brian Dixen siger:

»Vi agter ikke at lukke øjnene for den store synergi, der ligger i både at udgive vores magasiner på gammeldags papir og så i den elektroniske form, som især Ipad tilbyder.«

»Prisen for magasinerne bliver 36 kr., dvs., at bladene bliver noget billigere end i kiosken. Vi har en besparelse på både tryk og distribution, og den skal komme køberne af de elektroniske udgaver til gode,« siger Brian Dixen. Magasinerne er PDF versioner af den trykte udgave. -fod

Millioner af tablets

I år 2015 vil der blive solgt 80 mio. Ipads eller lignende tablet-pc'er. Det venter det amerikanske analytikerfirma Juniper Research.

Salget vil først og fremmest ske i USA og i Europa. Det vil i høj grad være styresystemet Android, som vil tillade nye og gamle spillere at komme ind på markedet, hvor Ipad i dag er helt dominerende med Ipad'en.

Apple får først rigtig konkurrence på tabletmarkedet i løbet af 2011.

Her ventes det imidlertid at Apple vil være klar med sin tredje version af Ipad, mener senior analytiker Anthony Cox i firmaets seneste Tablet report. Ipad vil være helt toneangivende og markedsledende på mellemlagt sigt og presse markedet for netbooks. -fod

Wired på Ipad

IT-nørdernes foretrukne magasin Wired udkommer nu i en særlig Ipad-version. Her fås bladet endnu ikke i form af et abonnement, men kun som enkeltnumre.

November-udgavens bærende historie handler om, at moderne kirurger nu kan lave brystforstørrelser uden brug af implantater, men blot ved at flytte fedt rundt på kroppen. I novemberudgaven udråbes Ipad samtidig til at være en af årets allerbedste gadgets, et nyt device, som vil slå pc'en helt af banen, hedder det. -fod



Acer-tablets kommer i november

Den taiwanesiske pc-producent Acer kommer med et svar på Ipad den 23. november - lige tidsnok til at ramme julesalget.

Acer kan mærke presset fra Ipads i form af en nedgang i salget af de prisbillige små laptops, notebooks. Det siger Acers italienske topchef Gianfranco Lanci til Dow Jones Newswire. Priserne for en Acer-tablet kommer til at ligge mellem 300 og 700 dollar.

Lanci gav ingen detaljer om hvilket styresystem, der skal i de ny Acer-tablets. -fod



Direktør Preben Duus Jørgensen har ledet sit eget IT-servicefirma gennem 25 år siden starten i en nedlagt købmandsbutik. Foto: Carsten Andersen

IT-firma fejrer 25 års selvstændighed

Kun en håndfuld virksomheder i branchen har som Service Gruppen modstået opkøb og haft selvstændig succes

IT-service

AF NIELS BARFOD

For Danmarks mange tusinde mindre og mellemstore virksomheder repræsenterer cloud-teknologien en enorm chance til at komme op i omdrejninger.

Det siger direktør Preben Duus Jørgensen. Han er stifter af en af Danmarks ældste selvstændige IT-virksomheder, som har rundet sine første 25 år, en efterhånden betragtelig alder for en IT-virksomhed i en branche, der til stadighed definerer sig selv som ung. I dag findes der kun en håndfuld rent danske IT-virksomheder tilbage, som blev grundlagt i midten af 1980'erne. Alle de andre er enten gået ned, opkøbt eller fusioneret ind i større enheder og er ikke længere i dansk eje.

Service Gruppen startede som enkeltmandsvirksomhed i en nedlagt købmandsbutik i Skodsborg i 1985. I

dag er virksomheden stadig ejet af stifteren Preben Duus Jørgensen og omsætter i dag for 100 mio. kr. med omkring 100 medarbejdere i Danmark og 46 lokationer i Norden.

Preben Duus Jørgensen har standhaftigt gennem årene modstået det ene købs- og fusionstilbud efter det andet.

Kunne være opløst

»Der har været tilbud. Men jeg er glad for at holde fast i at være selvstændig. De kendte tilbud på overtagelse ville alle være endt med at blive opløst og mistet identiteten.«

»Vi har gennem alle årene holdt fast i at være selvfinansierende og fastholdt et positivt cashflow,« siger den nu 56-årige Preben Duus Jørgensen, der oprindeligt er uddannet elektroniktekniker, som dermed leverer en af forklaringerne på, at det er gået godt gennem mange år i en hektisk og meget foranderlig branche.

En anden forklaring er, at Service Gruppen har forstået at agere i forhold til de mange teknologiske paradigmeskift, som har karakteriseret IT-branchen. Service Gruppen startede med at arbejde med en datatransmissionshastighed på 300 baud, som svarer til en bit pr. sekund. Dengang var det et væsentligt fremskridt. I dag, hvor teleoperatører kan tilbyde 15 megabit trådløst in-

ternet, så var de 300 baud ren sneglefart.

I begyndelsen af 1980'erne var IBM på banen med sin første personlige computer, pc'en. Der var ikke noget internet, og skyen var ikke opfundet. Det handlede om edb, elektronisk databehandling. Begrebet IT fandtes ikke endnu. Når Service Gruppen eksisterer fortsat, handler det efter direktør og pioner Preben Duus Jørgensen meget om at følge med tiden. Lige nu har han fyldt sit hjem med Apple-computere, Apple-tv og Iphone. Begejstringen lyser ham ud af øjnene.

»Jeg har et komplet Apple-hjem nu. Det er forrygende teknologi,« siger han.

»Det er utroligt spændende at udvikle koncepter for de kunder vi har haft gennem årtier. Man vinder ikke alene på en kontrakt i dag, man vinder i højere grad på sit engagement, der gør den lille til vinder på bekostning af den store. Som lille virksomhed har du en troværdighed, når du lytter og fanger kundernes små signaler,« siger Preben Duus Jørgensen, som blandt sine mest krævende kunder har Danske Spil og Danmarks Idræts-Forbund.

4000 onlineterminaler

»Det er forbløffende så store krav idrætten stiller til IT. Resultatformidling er ekstremt kritisk,« siger Preben Duus Jørgensen, hvis firma

understøtter 4000 onlineterminaler spredt over hele landet for Danske Spil.

»Man skal være vågen og følge med i den her branche. Det bliver jo mere og mere revolutionerende. Lige nu er det cloud, som forandrer alting,« siger Preben Duus Jørgensen, som selv mener, at han sagtens kan være på toppen af teknologien i tiftentten år mere.

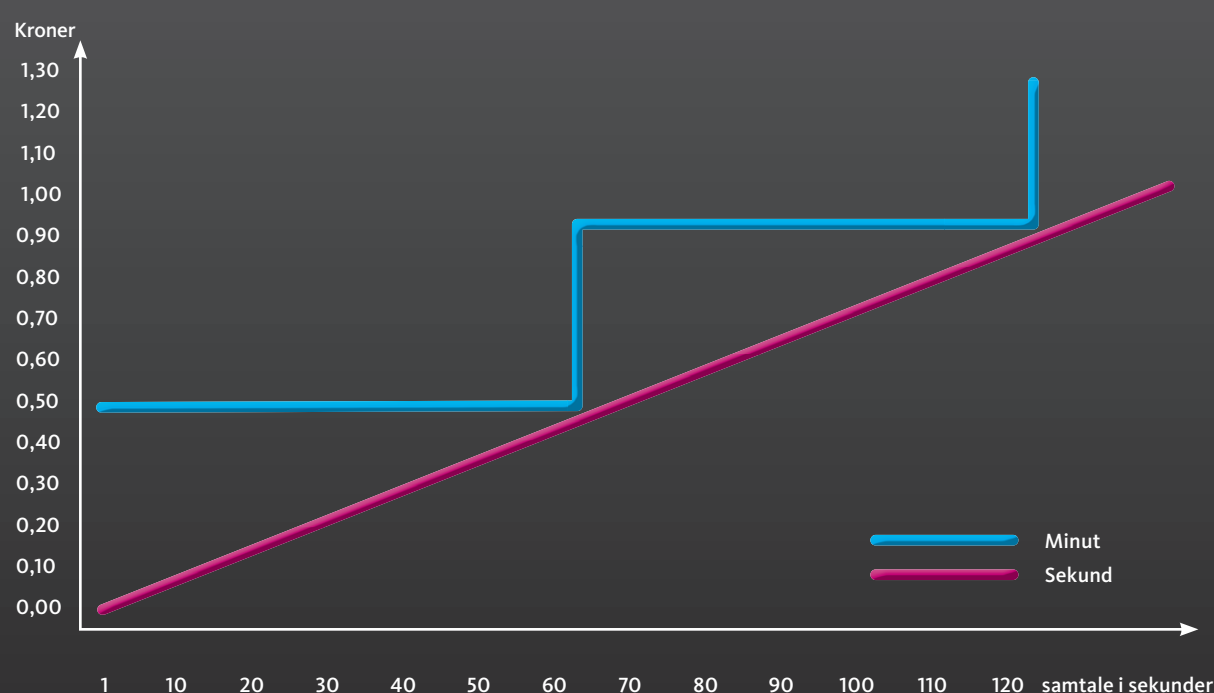
»Jeg vil da gøre det, jeg har været bedst til gennem mange år,« siger direktøren, som er overbevist om, at hans i al sammenligning beskedne firma kan holde de store serviceleverandører, som IBM, CSC, HP og KMD stangen og samtidig beholde dem som samarbejdspartnere på mange områder.

»Vi har fordelene af at være en lille virksomhed, som kan lægge sjælen i arbejdet. Vores kunder er fortrinsvis små og mellemstore virksomheder. Det er dem, som kan få de største fordele ud af cloud nu, og det kan vi levere. Det er kun et spørgsmål om tid, så går det hul på det. 95 pct. af virksomhederne har under 100 ansatte, og er der nogen, der har glæde af online med deres services, så er det er den underskov af mindre og mellemstore virksomheder, som kan løfte sig lysår fra i dag. De kan gå fra anden eller tredje division til første,« siger Preben Duus Jørgensen.

Hvorfor betale for sekunder, du ikke bruger?

En telefonsamtale varer typisk 42 sekunder. Eller 3 minutter og 17 sekunder. Virkeligheden passer ikke til hele minutter – så hvorfor betale for dem?

Hos Telia betaler I kun for de sekunder, I rent faktisk taler for. Det giver typisk en 25% besparelse på telefonsamtalerne. En besparelse, der kan mærkes direkte på bundlinjen.



Læs mere på telia.dk/erhverv